

جا یگاه برند در توسعه اقتصادی کشور / یادداشتی از دکتر مهدی کریمی تفرشی



برندسازی در جهان سبب تمايز تولیدات یک کشور یا سازمان با کالاهای مشابه آن در بازار میشود. درواقع یک برند، ذهنیتی مثبت را در مشتری به وجود آورده و او را ترغیب به خرید آن کالا میکند. برندینگ تنها به انتخاب یک نام زیبا یا یک لوگوی شاخص محدود نمیشود بلکه این مفهوم نشانه اعتبار، اصالت و کیفیت کالاهای تحت یک برند است.

در دنیای رقابتی امروز برند یا نام و نشان تجاری ابزاریست برای ارزش بخشیدن به محصولات و یکی از ارزشمندترین دارایی های سازمان ها محسوب می شود.

داشتن برند یا نام تجاری موجب بوجود آمدن اعتماد و وابستگی خاطر نسبت به محصول و خدمات می شود و فرصت بسیار خوبی برای گسترش تجارت از طریق آشنایی مشتریان با محصولات و خدمات تولیدکننده را فراهم می آورد .

نام تجاری و ارتقای آن، ارزش خاصی را برای مشتری خلق میکند که به سادگی توسط رقبا قابل تقلید نیست. این استراتژی سبب افزایش حاشیه سود و بازده بیشتر سرمایه خواهد شد.

لازمه برند سازی در سطح گسترده تر، افزایش کیفیت محصولات داخلی و جلب اعتماد خریداران و وفاداری مصرف کنندگان به تداوم خرید آن کالا است.

یکی از مطلوبیت های مشتری در انتخاب یک محصول، نام تجاری معتبر و

هویت‌ساز است. در بسیاری از بازارها نام تجاری هویت ویژه‌ای برای مالک محصول می‌افریند و آنها را به گروه خاصی از جامعه پیوند می‌دهد. تقویت نام تجاری برای مشتری ارزش و برای سازمان مزیت رقابتی، سهم بیشتری از بازار و سودآوری بالاتر را به همراه خواهد داشت.

بدون شک تأثیر برنده‌سازی در بازارهای صادراتی بسیار زیاد است و آنچه در بازارهای پررقابت صادراتی منجر به نفوذ مانندگاری و تعهد طرفین می‌شود، برندها و نام و نشان آنها است و در این میان به نظر می‌رسد بی توجهی به برنده‌سازی در صادرات محصولات کشاورزی ایران یکی از دلایل ضعف در توسعه صادرات غیرنفتی است.

یکی از علتهای اساسی مانندگاری نشانهای تجاری در دنیا ارزیا بی مداوم محیط مناسب کسبوکار است. بنگاه‌هایی که به تحولات روز توجه نمی‌کنند، برندهایی هستند که بعد از مدت کوتاهی محو می‌شوند. در حال حاضر ایران بزرگترین تولیدکننده محصولاتی نظیر زعفران، پسته و عسل در دنیا است ولی به سبب ضعف در برنده‌سازی، تبلیغات و همچنین بسته بندی این محصولات، برندهای غیر ایرانی گوی سبقت را از ما ربوده اند، در حالیکه کشور ما می‌تواند با برنده‌سازی و تبلیغات گسترده به یک قطب تجاری در دنیا تبدیل شود.

توجه نکردن به برنده‌سازی باعث شده تا رقیب بزرگ ما در دنیا اسپانیا باشد، چون در ۵۰ سال اخیر در حالی که بدون توجه به برنده‌سازی حوزه زعفران فعالیت می‌کردیم، اسپانیا با برنامه ریزی و برنده‌سازی جای پای خود را محکم کرده است و ما همچنان صادرکننده فله‌ای زعفران بوده ایم؛ بنابراین اگر خواهان افزایش سهم ایران از بازارهای جهانی محصولات کشاورزی و به خصوص زعفران هستیم باید به سمت برنده‌سازی حرکت کنیم.

برنده‌سازی عامل اصلی برای توسعه صنعتی و تجاری کشور است. این موضوع بقدرتی با اهمیت است که کمک به خلق برندهای معتبر در بازارهای بین‌المللی یکی از اصلی‌ترین سیاست‌های دولت در تحقق اقتصاد مقاومتی است. برنده‌سازی تولید قدرت نرم ملی برای جمهوری اسلامی ایران است و برنده‌سازها به نوعی در راستای تولید قدرت نرم ملی عمل می‌کنند.

ایجاد زیرساخت‌های توسعه برندهای ملی و تقویت آنها می‌تواند زمینه ساز تبدیل شدن به برندهای جهانی شود و همین امر به حضور برندهای ایرانی در بازارهای جهانی کمک می‌کند.

دکتر مهدی کریمی تفرشی

ریاست هیات مدیره تعاونی تولید کنندگان موادغذایی
رئیس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان